

## CHARGE(E) D'AFFAIRES B TO B

Secteur 33,40,64,16,17

GEOLOCALISATION, DEMATERIALISATION, OPTIMISATION

### Qui sommes-nous ?

Nomattitude conçoit depuis plus de 16 ans des solutions de géolocalisation de véhicules, de dématérialisation de formulaires et d'optimisation de tournées pour les professionnels qui se déplacent. Rejoindre Nomattitude, c'est participer au développement d'une PME dynamique basée près de Toulouse qui mise sur un rythme d'innovation régulier et soutenu.

Dans le cadre de son fort développement, **Nomattitude** recrute des chargés d'affaires.

### Votre mission

En collaboration avec votre responsable commercial, vos missions seront les suivantes:

- Prospecter activement une cible de clientèle professionnelle (par téléphone comme sur le terrain).
- Prendre des RDV et organiser des tournées sur le terrain.
- Présenter l'offre de services en orientant votre démarche selon les besoins identifiés.
- Etablir une proposition, la soutenir, conclure la vente et suivre la réalisation.
- Accompagner les clients de votre secteur.
- Effectuez le reporting sur CRM et à votre responsable commercial.

### Votre profil

- Vous êtes dynamique, organisé(e) et entreprenant(e).
- Vous aimez la conquête, mais vous êtes aussi attaché(e) à la qualité de la relation client.
- Vous appréciez le travail en autonomie, mais au sein d'une équipe et avec l'appui d'un manager proche de vous.

### Conditions particulières

- Parcours d'intégration suivi d'un accompagnement à la prise du poste.
- Rémunération : selon votre expérience (fixe + commissions non plafonnées + accélérateur) + mutuelle + tickets restaurant + plan épargne entreprise.
- Véhicule de fonction.
- Type de contrat : CDI.

**Ce poste vous intéresse ? Alors envoyez-nous votre candidature sous la référence A231201\_CT par email à [job@nomattitude.com](mailto:job@nomattitude.com).**